



Wer sich in ganz Europa ausbreitet, braucht Mitarbeiter, die zusammenhalten.

ABC Deutschland ist die größte deutsche B2B-Lieferanten- und Produktsuchmaschine, in welcher mehr als 4,7 Millionen Unternehmen verzeichnet sind.

ABC, die Suchmaschine für Entscheider. Hier finden Sie einfach und schnell neue Kunden und Geschäftspartner.

Zum Ausbau unseres Teams suchen wir ab **sofort** einen (m/w)



Außendienstmitarbeiter / Account Manager

Ihre Aufgaben

- Professionelle Betreuung und Weiterentwicklung aktiver Kundenbeziehungen durch aktives Bestandskundenmanagement,
- Präsentation unserer Informationsprodukte (z.B. Geschäftsdaten, AdWords und Webanalysen) vor Ort beim Kunden,
- durch intensive Beratung den Bedarf an weiteren Produkten und Services identifizieren und erfolgreich platzieren,
- Gewinnung neuer Kunden durch aktive Akquise,
- Mitwirkung bei der Umsetzung neuer Ideen und Strategien.

Als Außendienstmitarbeiter sind Sie für die eigenständige Bearbeitung der Regionen **München, Berlin, Sachsen, Thüringen, Rostock** sowie **Lübeck** verantwortlich.

Das bringen Sie mit

Sie sind eine gestandene Vertriebspersönlichkeit und suchen nach einer neuen Herausforderung. Als starke und dynamische Persönlichkeit wissen Sie, worauf es ankommt. Sie arbeiten zielorientiert, überzeugen durch Ihr gewinnendes Auftreten und erkennen stets die Wünsche Ihrer Kunden. Sie handeln unternehmerisch, haben Spaß am Aufbau von neuen Strukturen sowie eine hohe Affinität zum Internet und dem Thema Online-Marketing.

Eine Ausbildung mit kaufmännischen Hintergrund, Erfahrungen im Vertrieb sowie verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (mündliche und schriftlich) setzen wir aufgrund der Internationalität der ABC-Gruppe voraus.

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine Festanstellung in einem seit 1949 am Markt fest etablierten Unternehmen mit langfristiger Entwicklungsperspektive. Dazu wünschen wir uns einen neuen Kollegen (w/m), der sich mit Engagement in das Team einbringt, keine Schwierigkeiten hat, offen auf Menschen zuzugehen und so neue Kontakte zu knüpfen. Ihr aktiver Beitrag zum weiteren Ausbau neuer Marktpotenziale und unseres Erfolgs steht im Mittelpunkt Ihres täglichen Handelns.

Aufsetzend auf Ihre persönlichen Kompetenzen unterstützen wir Sie durch eine umfangreiche und fundierte Einarbeitung.

Es erwartet Sie ein attraktives Vergütungssystem (fix/variable), welches Sie durch Ihren Erfolg beeinflussen können. Die im Vertriebsaußendienst üblichen Arbeitsmittel (Dienstwagen, Handy, Notebook) bekommen Sie selbstverständlich gestellt.

Interesse?

Dann senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (per E-Mail und **in englischer Sprache**) inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin bitte an den von uns beauftragten Dienstleister:

ABC der deutschen Wirtschaft GmbH

Robert-Bosch-Str. 11 // 64293 Darmstadt // Germany
Tel.: +49 6151 380 155 // Fax: +49 6151 380 99 155
E-Mail: info@abconline.de
Homepage: www.ABConline.de
Geschäftsführer: Rutger Vinke MBA